



FairSoftware.Cloud

PRINCIPII DE LICENȚIERE CORECTĂ PENTRU CLOUD

1

Termenii de licențiere trebuie să fie clari și inteligibili : Termenii de licențiere trebuie să fie întotdeauna redactați în mod clar, să permită clienților să stabilească rapid care sunt costurile de licențiere și să permită clienților să își stabilească obligațiile cu ușurință. Vânzătorii de software nu trebuie să perceapă alte costuri sau să își penalizeze în alt mod clienții pentru nerespectarea termenilor de licențiere ambigui, eronați sau înșelători. În schimb, acești termeni de licențiere trebuie să fie interpretați împotriva licențiatorului și nu trebuie folosiți pentru a percepe alte taxe de licențiere de la clienți.

2

Libertatea de a aduce software achiziționat anterior în cloud : Clienții care intenționează să migreze software-ul care le aparține din spațiile de stocare locală în cloud nu trebuie să achiziționeze licențe separate, duplicate, pentru același software. Ei nu trebuie să aibă restricții de licențiere și costuri majorate care discriminează împotriva capacității lor de a-și rula software-ul licențiat în cloud și trebuie să-și poată alege furnizorii de cloud.

3

Clienții trebuie să fie liberi să își ruleze software-ul local în cloud-ul pe care îl aleg : Licențele care permit clienților să își ruleze software-ul pe propriul hardware (denumit, de regulă, software „local”) trebuie să le permită și să utilizeze software-ul respectiv în cloud-ul pe care îl alege clientul, fără alte restricții.

4

Reducerea costurilor prin utilizarea eficientă a hardware-ului : Vânzătorii de software nu trebuie să impună clienților restricții cu privire la rularea volumelor de lucru pe resurse sigure din cloud. Termenii de licențiere restrictivi care impun clienților de cloud să folosească software-ul unui vânzător doar pe hardware dedicat exclusiv clientului respectiv privează clienții de eficiență și determină costuri inutile care descurajează adoptarea cloud-ului.

5

Libertatea de a nu fi penalizat pentru alegerea furnizorului de cloud : Vânzătorii de software nu trebuie să recurgă la sancțiuni sau represalii împotriva clienților care aleg să utilizeze software-ul respectiv pe cloud-ul oferit de alți furnizori, cum ar fi prin impunerea de audituri de software extensive sau invazive sau prin impunerea de taxe majorate de licențiere pentru software.

6

Evitarea blocării clienților prin software-ul director interoperabil : Software-ul director care permite întreprinderilor să creeze, să identifice, să gestioneze și să autentifice utilizatorii și care permite utilizatorilor autorizați să acceseze o gamă largă de aplicații, sisteme și alte resurse este fundamental pentru modul în care întreprinderile respective rulează un mediu IT. Vânzătorii de software care furnizează software director au o responsabilitate mai mare de a se asigura că acele software-uri directoare susțin standarde deschise pentru sincronizarea și autentificarea identităților utilizatorilor în mod nediscriminator cu alte servicii de identitate și nu împiedică clienții să se transfere de la un furnizor la altul prin blocarea lor în soluția directoare.

7

Tratament egal pentru taxele de licențiere pentru software în cloud : Vânzătorii de software nu trebuie să perceapă prețuri diferite pentru același software exclusiv în funcție de proprietarul hardware-ului pe care este instalat software-ul respectiv. Prețurile pentru software nu trebuie să discrimineze între software-ul instalat în centrul de date propriu al unui client, un centru de date gestionat de un terț, pe computerele închiriate de la un terț sau în cloud, cu excepția cazului în care costurile diferă în funcție de locația în care este instalat software-ul.

8

Utilizările permise ale software-ului trebuie să fie fiabile și previzibile. Vânzătorii de software nu trebuie să schimbe în mod semnificativ termenii de licențiere care impun clienților restricții cu privire la utilizările permise anterior, mai ales atunci când este posibil ca aceștia să fi devenit dependenți de utilizările respective, cu excepția cazului în care legea impune acest lucru sau din motive de securitate.

9

Licențele trebuie să acopere utilizările de software care sunt anticipate în mod rezonabil. Vânzătorii de software nu trebuie să inducă în eroare clienții prin vânzarea de licențe de la care clienții se așteaptă în mod rezonabil să acopere modul în care intenționează să utilizeze software-ul, dar care, de fapt, necesită achiziția de alte licențe, mai ales dacă acele alte utilizări sunt recomandate de vânzătorul de software.

10

Permiterea transferurilor echitabile de software : În cazul în care clienții au dreptul să revândă și să transfere licențele de software, vânzătorii de software trebuie să ofere în continuare asistență și patch-uri în condiții echitabile clienților care au achiziționat în mod legal o licență revândută. Refuzul de a acorda asistență clienților care au achiziționat în mod corespunzător drepturi de licență degradează în mod inequitabil valoarea și utilitatea software-ului și expune beneficiarii licenței la riscuri de securitate cauzate de vulnerabilitățile nereparate.

